Tout l'hôtel sauf les murs !

OFFRE D'EMPLOI :
28/09/2017

Commerciaux Sédentaires
H/F 39h
en CDI

L'entreprise :

HOTEL MEGASTORE est depuis plus de 25 ans le spécialiste de l'équipement de l'hôtel. La société commercialise plus de 10 000 références auprès de la clientèle hôtelière française et européenne grâce à son catalogue unique sur le marché. Elle connaît une forte croissance depuis plus de 10 ans. Début 2016 la société a investi dans un nouveau siège et plateforme logistique à Anse et une nouvelle équipe afin de pouvoir accélérer son développement en mettant le cap sur la totalité de l'Europe !
Participez à votre tour à une belle histoire et rejoignez des collaborateurs impliqués et enthousiastes de travailler dans une ambiance agréable et dynamique.

Votre mission :

Au sein d'une équipe de 15 commerciaux sédentaires ou terrain vous suivez une formation pendant un mois et prenez ensuite la responsabilité d'un portefeuille de clients de notre société.

Vos objectifs :

- développer les ventes de votre portefeuille principalement par émission d'appels afin de fidéliser vos clients,
- augmenter la prise de rendez-vous pour des projets complets de rénovation ou création de chambres pour la force de ventes terrain,
- multiplier les envois d'échantillons, de catalogues, jouer sur le franco, être force de proposition, faire votre réseau….

En résumé utiliser toutes les techniques commerciales pour détecter davantage de besoins, multiplier les devis, augmenter les paniers et signer davantage !

Votre profil :

- Bac +2 (BTS/ DUT), école de commerce ou vos avez travaillé dans les métiers du commerce, de l'hôtellerie ou de la restauration… vous avez toujours eu envie de développer des relations commerciales et vous aimez être à l'initiative du contact et décrocher votre téléphone, écouter et être force de proposition!

- Vous avez acquis une expérience de la vente si possible au téléphone ou sur le terrain (prospection de clientèle, foires, salons…)

- Vous avez eu l'habitude d'avoir des objectifs de chiffre d'affaires individuels à atteindre et vous aimez les challenges.

- Vous avez un tempérament commercial, la capacité d'argumenter en utilisant force de conviction et conseils avisés pour développer la relation avec vos clients, détecter tous les besoins et rebondir systématiquement dans le but d'augmenter tant les paniers que la récurrence des commandes.

- Vous êtes minutieux, rigoureux et organisé pour suivre de nombreux dossiers en même temps grâce à notre CRM et exploiter votre portefeuille clients au maximum.

- Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et écrivez correctement.

- Une seconde langue (Anglais/ Allemand / Italien/ Portugais….) serait un plus si vous souhaitez ensuite évoluer et/ou rejoindre notre département export.

Rémunération selon expérience + primes mensuelles+ challenges.

N'hésitez pas à nous contacter : nos collaborateurs ont des profils et expériences très variés : votre état d'esprit dynamique, votre volonté de travailler au sein d'une équipe ambitieuse et de vous dépasser sont des facteurs clés de réussite au sein de notre entreprise.

Pour nous rejoindre nous vous remercions d'adresser votre candidature à delphine@hotelmegastore.com